

Inreal wurde 2011 von einem erfahrenen Team mit globalen Wachstumsambitionen gegründet und bietet seither interaktive 3D-Begehungen für die Immobilienbranche an. Diese werden bereits heute von den Top-Playern der Branche eingesetzt, um den Vermarktungsprozess zu beschleunigen.

Wir entwickeln hierfür die notwendige Software und setzen die 3D Modellierung als Dienstleistung für unsere Kunden um. Unsere Virtual Reality Lösungen sollen in Zukunft nicht nur in Deutschland und in New York, sondern im europaweit vertrieben werden.

inreal

Country Head - Schweiz (m/w/d)

Interactive Real Estate

Als Country Head Schweiz bist Du für den eigenverantwortlichen Marktaufbau verantwortlich. In dieser Rolle identifizierst Du neue Kunden, baust Beziehungen zu den wichtigsten Interessengruppen auf und trägst somit wesentlich zum weiteren internationalen Erfolg von Inreal bei.

Deine Aufgaben:

- Du bist für die nachhaltige und erfolgreiche Entwicklung des Geschäftsbereich in der Schweiz verantwortlich
- Du gewinnst Neukunden und betreust Bestandskunden
- Du entwickelst eigenständig Geschäfts-, Verkaufs- und Marketinginitiativen in Zusammenarbeit mit dem Team in Deutschland
- Du nimmst an Netzwerkveranstaltungen und Branchenevents teil
- Du arbeitest eng mit der Geschäftsführung zusammen, berichtest über Ergebnisse und unterstützt bei der Weiterentwicklung des Geschäftsmodells

Qualifikationen und Anforderungen:

- Universitätsabschluss, vorzugsweise in Betriebs- oder Volkswirtschaftslehre
- Mehr als 3 Jahre Erfahrung in vergleichbarer Position im Technologie- und Strategiebereich
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Vertrieb und Marketing
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse
- IT-Affinität
- Ausgezeichnete Kommunikationsstärke
- Zuverlässige und eigenverantwortliche Arbeitsweise sowie Flexibilität
- Hohe strategische und analytische Denkweise
- Lösungsorientiert und kreativ im Umgang mit Herausforderungen
- Dynamische Persönlichkeit, hoher Leistungswille und Ergebnisorientierung
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- *Ein Verständnis und Gespür für Trends und Entwicklungen der Immobilienbranche von Vorteil*
- *Italienischkenntnisse von Vorteil*

Unser Angebot:

Werde Teil eines wachstumsstarken PropTech Start-Ups, das mit seinem einzigartigen Vermarktungstool und seiner Technologie die Immobilienbranche revolutioniert. Knüpfe in deiner Position enge Beziehungen zu leitenden Entscheidungsträgern der Immobilienbranche und nutze dabei die einmalige Gelegenheit ein neues Vertriebsgebiet zu entwickeln.

Arbeite mit hochmotivierten Experten in ihrem Gebiet zusammen und profitiere dabei von kurzen Entscheidungsprozessen und einem hohen Maß an Eigenverantwortlichkeit. Wir bieten Dir dabei ein attraktives Vergütungspaket, bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision.

Wir wollen mit Dir Großes erreichen und freuen uns darauf, Dich persönlich kennen zu lernen.

Interesse geweckt? Dann schicke uns gleich heute Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung.



www.inreal-tech.com

Möglicher Beginn
1. Quartal 2019

Arbeitsort
Zürich

Umfang
Vollzeit

Fragen
Johanna Winterer
Tel.: +49721 / 180 369 31

Bewerben
jobs@inreal-tech.com

Lerne uns und
unsere Arbeit
kennen
www.inreal-tech.com