

Inreal wurde 2011 von einem erfahrenen Team mit globalen Wachstumsambitionen gegründet und bietet seither interaktive 3D-Begehungen für die Immobilienbranche an. Diese werden bereits heute von den Top-Playern der Branche eingesetzt, um den Vermarktungsprozess zu beschleunigen.

Wir entwickeln hierfür die notwendige Software und setzen die 3D-Modellierung als Dienstleistung für unsere Kunden um. Unsere Virtual Reality Lösungen sollen in Zukunft nicht nur im D-A-CH Raum, sondern beispielsweise auch in London und New York vertrieben werden.

INREAL

Zur Erweiterung unserer Vertriebsteams suchen wir daher sobald wie möglich

Account Manager (m/w)

Interactive Real Estate

Deine Aufgaben

- Neukundenakquise und Kundenberatung für die Inreal Vermarktungstools
- Koordination der Aufträge in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an Netzwerkveranstaltungen

Dein Profil

- Hohe Kundenorientierung, sicheres Auftreten und Kommunikationsstärke
- Hohe Reisebereitschaft
- Gute Microsoft Office Kenntnisse
- Flexibilität und Teamgeist
- Eigenverantwortliches Denken und Handeln
- *Von Vorteil: Interesse an der Immobilienbranche*

Unser Angebot

Wir bieten Dir die einmalige Chance Deiner Karriere einen Turbo zu verleihen. Bei uns musst Du nicht die alte, langwierige Karriereleiter empor steigen, sondern kannst – Top-Leistung vorausgesetzt – so manche Karriereabkürzung nehmen. Deine Leistung soll sich für Dich lohnen, daher bieten wir Dir ein attraktives Vergütungspaket, bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision sowie weitere Leistungen wie einem hochwertigen Firmenwagen und einer BahnCard. Klare Strukturen und dokumentierte Erfahrungen ermöglichen eine effektive Einarbeitungsphase. Du arbeitest in einem jungen und dynamischen Team und profitierst von schnellen Prozessen durch flache Hierarchien. Wir bieten ein angenehmes Arbeitsklima, was neben Kollegialität ebenso durch hohe Leistungsbereitschaft bestimmt ist. Uns ist wichtig, dass neben der Arbeit auch der Spaß nicht zu kurz kommt – so veranstalten wir regelmäßige Team-Events und feiern gemeinsam unsere Erfolge. Wir wollen mit Dir Großes erreichen und freuen uns darauf, Dich kennen zu lernen.

Interesse geweckt? Dann schicke uns gleich heute Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellungen.



Möglicher Beginn
Ab sofort

Arbeitsort
Karlsruhe /
Deutschlandweites
Vertriebsgebiet /
Homeoffice möglich

Umfang
Vollzeit

Fragen
Enrico Kürtös
Tel.: 0721 / 170 293 010

Bewerben
jobs@inreal-tech.com

**Lerne uns und
unsere Arbeit
kennen**
www.inreal-tech.com